



Livret du joueur Bilboket

Vous habitez dans un village touristique, réputé pour le nombre de ses artisans qui en font l'attrait principal. Charpentiers, menuisiers et ébénistes sont les plus nombreux, ce village est un centre des arts du bois. Dans les boutiques et sur les places du village les marchés aux objets artisanaux attirent une clientèle de touristes et d'habités venant des villes voisines.

Depuis un an, vous avez une petite activité commerciale que vous souhaitez développer.

Vous avez acquis au mois de janvier l'année dernière un présentoir monté sur tréteaux et un abri type parasol qui vous permettent de présenter vos produits sur différents marchés. Ce stand vous a coûté 1 200,00 €, et il est vendu pour durer 60 mois.

Vous achetez chez un menuisier des boules de bois à 1,50 € pièce, des pieds de 25 cm de haut en bois tourné à 1,00 € pièce. Vous achetez, chez un quincaillier, de la cordelette à 0,10 € le mètre. Ces fournisseurs vous demandent de passer votre commande un mois avant la date de livraison.

Avec ces trois composants, vous fabriquez des bilboquets que vous vendez sur les marchés.

Pour vous faire connaître vous avez pensé distribuer des feuilles avec votre nom, votre emplacement, et les produits que vous commercialisez, notamment en les posant sur les pare-brise des voitures.

Vous devez donc chaque mois prendre les décisions suivantes :

1. Passer les commandes auprès du menuisier et du quincaillier : nombre de boules, nombre de pieds, nombre de mètres de cordelette.
2. Décider le nombre de bilboquets fabriqués.
3. Déterminer le prix de vente d'un bilboquet.
4. Fixer le budget "publicité".

Il s'agit pour vous de maximiser votre bénéfice.

Très appliqué et prévoyant une progression de votre activité, vous tenez à jour des fiches de stock, un compte de résultat, et même un bilan.

En annexe ces documents sont donnés au 31 décembre de l'année 0.